

SALES SUPPORT (M/W/D)

Wir sind ein führendes Unternehmen im Sportbusiness und suchen derzeit nach einem motivierten Vertriebsmitarbeiter, der unser Team verstärkt. Wenn du eine Leidenschaft für den Sport hast und gerne im Vertrieb tätig bist, dann könnte dies die perfekte Gelegenheit für dich sein. Zu unseren Kunden gehören u.a. renommierte Vereine wie der Eintracht Braunschweig, FC St. Pauli, FC Nürnberg, SV Meppen, VFL Potsdam.

AUFGABEN

- ★ Durchführung von Telefonakquise und aktiver Verkauf von Sportprodukten und -dienstleistungen
- ★ Identifizierung potenzieller Kunden und Entwicklung von Verkaufsstrategien, um neue Kunden zu gewinnen
- ★ Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, um langfristige Kundenbindung zu erreichen
- ★ Beratung von Kunden zu Sportprodukten, Dienstleistungen und Angeboten
- ★ Erstellung von individuellen Angeboten und Angebotserstellung
- ★ Verfolgung von Verkaufschancen und Pipeline-Management
- ★ Erreichung der Verkaufsziele und Umsatzvorgaben
- ★ Dokumentation von Verkaufsgesprächen und Kundeninformationen in CRM-Systemen
- ★ Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen wie Marketing und Kundenservice, um die Kundenzufriedenheit sicherzustellen
- ★ Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungen, um Produktkenntnisse und Verkaufstechniken zu verbessern

ANFORDERUNGEN

- ★ Erfahrung im Telesales oder Vertrieb, idealerweise im Sportbereich
- ★ Begeisterung für Sport und fundierte Kenntnisse über verschiedene Sportarten und -produkte
- ★ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Überzeugungskraft am Telefon
- ★ Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu erkennen und passende Lösungen anzubieten
- ★ Zielorientierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, Verkaufsziele zu erreichen
- ★ Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- ★ Gute Kenntnisse in der Anwendung von CRM-Systemen und MS-Office-Anwendungen
- ★ Teamfähigkeit und die Fähigkeit, effektiv in einem dynamischen Verkaufsumfeld zu arbeiten
- ★ Flexibilität und die Bereitschaft, gelegentlich außerhalb der regulären Arbeitszeiten zu arbeiten, um Kundenbedürfnissen gerecht zu werden

WIR BIETEN

- ★ Eine spannende Position in einem dynamischen Unternehmen
- ★ Die Möglichkeit, im Sportbusiness tätig zu sein und mit namhaften Kunden zusammenzuarbeiten
- ★ Attraktive Vergütung und leistungsbezogene Boni
- ★ Fortbildungsmöglichkeiten und Raum für persönliche Entwicklung
- ★ Ein engagiertes und motiviertes Team, das gemeinsam an Zielen arbeitet

Wenn du daran interessiert bist, Teil unseres Vertriebsteams im Sportbusiness zu werden, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Bitte sende uns deinen Lebenslauf sowie ein Anschreiben, in dem du erläuterst, warum du für diese Position geeignet bist und welche Erfahrungen du im Sportbusiness mitbringst per E Mail an:

t.bornhak@benefactor-gmbh.de